

Crowdfunding, Direct Lending, y MAB, alternativas de financiación e inversión para pymes

- **Empresarios y estudiantes se interesan por las alternativas de financiación para pymes en una mesa redonda organizada por la FEBF y la Universidad CEU-UCH**

La **Fundación de Estudios Bursátiles y Financieros** junto a la **Universidad CEU Cardenal Herrera** han organizado una mesa redonda sobre **“Alternativas Financieras para pymes”**, dentro de la iniciativa CEU Empresa. En el acto han participado **Tono Brusola**, Fundador de **Housers**, **Víctor Ruiz**, Director de la Oficina de Valencia de **Q-Renta**, y **José Luis Riera**, Director Financiero de **Bravo Capital**. El acto ha estado presidido por los doctores **Enrique Lluch**, Director del Departamento de Economía y Empresa de la Universidad CEU Cardenal Herrera, e **Isabel Giménez**, Directora General de la Fundación de Estudios Bursátiles y Financieros (FEBF).

Para Brusola, *“hay que empezar a invertir de forma racional en activos y productos que generen cierta confianza”*. En su opinión, los productos financieros son poco atractivos frente a los inmuebles. El fundador de Housers, primera plataforma de crowdfunding inmobiliaria en España, señaló que el 90% de la población no tiene acceso a productos de inversión inmobiliaria, por ello el principal objetivo de su compañía es permitir que los pequeños ahorradores puedan invertir en proyectos inmobiliarios y así poder obtener una buena rentabilidad de sus ahorros. Según Brusola, *“existe una necesidad de ahorrar”* y recomendó diversificar en productos alternativos.

Por su parte, Riera, habló del Direct Lending (financiación directa a empresas) y de las líneas de circulante a corto plazo. Según indicó, Bravo Capital ha financiado 900 millones de euros a empresas españolas desde 2014. Tal y como lamentó Riera, el mapa bancario español ha cambiado, con una reducción de 45 a 15 entidades, y en la práctica 4 bancos controlan el 80% del mercado. *“La banca es la principal fuente de financiación de las empresas no financieras españolas, sin embargo no es así en otros países desarrollados en los que la financiación a empresas proviene fundamentalmente de agentes ajenos a la banca, ya sea mediante la emisión de bonos corporativos o de agentes financieros alternativos”*, apuntó. Programas de pagarés, préstamos amortizables a distintos plazos, financiación de contratos, factoring nacional privado y público, factoring internacional, financiación a proveedores, financiaciones puente, o programas de bono, son algunas de las alternativas de financiación de Bravo Capital.

Desde Q-Renta, Ruiz, explicó cómo capitalizar el crecimiento y la expansión corporativa de las pequeñas y medianas empresas a través del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), un mercado de valores destinado a las empresas de capitalización reducida que buscan una alternativa a la financiación tradicional para desarrollar sus proyectos. Actualmente cotizan en el MAB 36 empresas, pero Ruiz indicó que esperan terminar el año con 39 compañías, y en 2017 alcanzar las 50. El Director de Q-Renta en Valencia comparó el MAB con el mercado Alternext francés, señalando que existen muchas similitudes. En su opinión, *“los mercados alternativos bursátiles ofrecen mayor abanico sectorial para los inversores”*. Los emisores del MAB consiguen simultáneamente financiación para el crecimiento, notoriedad, prestigio e imagen de marca, una valoración objetiva y liquidez para los accionistas, según argumentó.

La FEBF y la Universidad CEU Cardenal Herrera colaboran desde 2012 en la organización de actividades educativas y divulgativas en el ámbito de las finanzas, dirección y gestión de empresas. Además, imparten de forma conjunta el Máster Universitario en Gestión Financiera, especialización de postgrado en finanzas corporativas.

Valencia, 23 de noviembre de 2016